

Seit mehr als 70 Jahren stellt VAN HEES qualitativ hochwertige Gütezusätze, Gewürze, Gewürzmischungen, Marinaden und Aromen für die Fleischverarbeitung und -veredelung her, die im Handwerk und in der Industrie gleichermaßen eingesetzt und geschätzt werden.

Das mittelständische Familienunternehmen beschäftigt heute über 400 Mitarbeiter und vertreibt seine Produkte und Lösungen an nationale und internationale Kunden in mehr als 80 Ländern weltweit.



# Key-Account-Manager/in

Zur eigenständigen Betreuung eines Exportbereiches gesucht.

## IHRE AUFGABEN

- Übernahme der vertrieblichen Verantwortung für den Exportbereich einschließlich Umsatz-, Absatz- und Budgetplanung
- Strategische Verkaufsentscheidungen in dem übernommenen Exportbereich
- Organisation und Durchführung von Kundenseminaren inhouse und vor Ort Kundenbesuche
- Betreuung und Koordination der Distributoren und der Agenturen
- Neuakquisition von Kunden und Agenturen

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen einschließlich Eintrittstermin und Gehaltswunsch.

## IHR PROFIL

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium (Uni oder FH) aus dem Bereich Lebensmitteltechnologie, Ökotrophologie oder vergleichbare Ausbildung mit betriebswirtschaftlichen Kenntnissen oder Betriebswirt mit lebensmitteltechnologischen Kenntnissen
- Mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Export idealerweise in Unternehmen der Zusatzstoff- oder Fleischwarenbranche
- Englisch verhandlungssicher, Französisch-Kenntnisse, weitere Fremdsprachen von Vorteil
- Kommunikationsstärke sowie Reisebereitschaft- und freude
- Eigenständiges Organisationstalent